

# 改變你一生的地方 須蜜那

## 經營之道

當老頭子店員忙於店務時，一位年青出家人走進來道：「請你放下手中的工作，今天教你做生意的道理。」

「出家人懂得做生意的道理？可以教別人做生意嗎？」老頭子好奇地問。

「只要能利益眾生，不管做生意，非道皆可以。」年青師父微笑道：「做生意也是正命，能利益很多人，如果能夠掌握，當然可以談，況且生意的成功與失敗，須依循因果及佛法。」

「但有很多奸商不是盤滿鉢滿，做得很大嗎？」老頭子將頭抬起，望著天空，故意留難道。

「那只是一時的成功，不會長久的。可怕的業報將到來，苦不堪言，無能替代。」年青師父解釋道：「因果是不變的定律，深奧難測，如果眾生明瞭，沒有人敢冒犯。同樣，要生意成功，必須依循因果，全力以赴，優質服務，不斷改善經營，不斷克服困難。」

「我們已盡力服務顧客，可是他們愈來愈不像話。有要找書的，卻沒有書名、作者，只有一點內容的資料；有要找 CD 的，也是沒有名字，只說在那裏曾聽過，很悅耳，或是哼兩句極難聽的調子，叫人如何找呢？」老頭子帶點氣憤，委屈道。

「對內要好好照顧員工，讓他們有高薪，舒適的環境，及一份歸屬感。」年青師父繼續指導。

「政府不斷制定政策利益員工。而員工更要求每年加薪，年終雙糧，醫療保險，無壓力工作等諸多要求，卻沒有承諾要作何承擔，作何任務完成，稍有建樹，便獨攬作自己的功勞。」老頭子激烈道。

「對教界要有所承擔，多送點結緣書，讓佛法普及；各道場的活動也應樂意為他們張貼，讓多點人知道及參予。任何人願為佛教効力皆應成就及支持他們。佛教興旺，你們必獲益。」年青師父稍停，續思索道。

「某些道場拿海報來貼，堅持要最當眼之處，而他們的海報卻出奇地大，香港寸金尺土，如何找適合的位置。有些拿結緣書來代送，卻出奇地多，說什麼他們要省運費，沒地方存貨，故多拿點來，還要我們小心處理，珍之重之，因那些都是極珍貴的製品，應感激他們的餽贈；有些乾脆不發一言，把印刷品亂放，弄得我們要作整理，疲累不堪；有些見我們生意不好，光顧一點貨品，卻不時提醒那是他們的施恩，暗示我們要銘記心中；有些未經同意向外推介我們這個地方，卻坦言幫了我們不少，希望能得到回報；有些拿書來要代賣，說那是他們師父精心之作，只獨家利益我們，但要先付款，且不要多賺，只可十到廿巴仙，好幫助他們師父多賺點；有些將他們家裏殘舊不堪的佛教品送來處理，甚至不是佛教品也夾在中間；有些不會光顧，只來拿結緣品，卻諸多埋怨，說什麼結緣書內容質素不好，製作粗濫，種類不夠等。」老頭子有點聲嘶力竭，乾脆癱在椅子上。

「社會事務不能忽略，要多參予，並提供佛法之道幫助大眾。外面世界畢竟與這裏息息相關，不能閉門造車。」年青師父自顧道。

「我們樂意參予社會事務，並不斷舉辦不同的活動利益眾生，可是得回的反應是說我們太小兒科；太雜亂；太多缺點；太多待改善空間。」老頭子軟弱斜靠在椅子上，如自語般道。

「如果能夠多方面做到，生意自能成功。這是因緣法，內外兼顧，在因果定律下，必能維持，甚而富貴。這道理不單這裏適用，任何生意也如是，請珍之重之。」

年青師父見老頭子毫無反應，卻閉目暈睡在椅子上。